FAQ du Programme de motivation Power of One

Version Europe et Afrique

Période promotionnelle : Du 1er mars au 31 décembre 2024

Marchés participants : Tous les marchés Nu Skin autorisés, à l'exception de la région Asie du Sud-Est et Pacifique, de la Chine continentale et de l'Ukraine.

Programme de motivation Power of One (le « Programme de motivation »)

1. En quoi consiste le Programme de motivation Power of One ?
Notre Programme de motivation Power of One est un programme à court terme passionnant. Il offre aux Brand Affiliates, nouveaux et existants, des bonus supplémentaires pour développer leurs activités par le biais de ventes à leurs membres et clients au détail directs (niveau 1 ou L1) (« Clients »). Ce Programme de motivation comporte deux parties :
 - Le Bonus de vente Nouvel Affiliate récompense les Nouveaux Brand Affiliates qui ont franchi des étapes importantes en matière de ventes aux clients.
 - Le Bonus de développement Nouveaux Affiliates récompense les Brand Affiliates qui aident leurs Nouveaux Brand Affiliates directs à franchir des étapes importantes en matière de ventes aux clients.
2. La Période promotionnelle de ce Programme est-elle fixe ou susceptible d'être modifiée ?
Le Programme de motivation Power of One se déroulera du 1er mars 2024 à 00 h 00 CET au 31 décembre 2024 à 23 h 59 CET. Nu Skin se réserve le droit de modifier ou d'interrompre ce Programme de motivation à tout moment.
3. Qui peut être considéré comme Nouveau Brand Affiliate dans le cadre du Programme de motivation Power of One ?
Un Nouveau Brand Affiliate est un Brand Affiliate se trouvant dans ses deux premiers mois, à compter du mois de son inscription (inclus), et qui s'est inscrit entre le 1er mars et le 31 décembre 2024. Par exemple, un Brand Affiliate qui s'inscrit le 31 mars sera considéré comme un Nouveau Brand Affiliate en mars et avril 2024 aux fins de ce Programme de motivation, mais pas en mai 2024.
4. Si je m'inscris en décembre, continuerai-je à percevoir le Bonus de vente Nouvel Affiliate ou le Bonus de développement Nouvel Affiliate jusqu'en janvier 2025 (soit mes deux premiers mois en tant que Brand Affiliate) ?
Non. Les derniers paiements pour ce Programme de motivation seront basés sur la période de vente de décembre (payés en janvier 2025).
5. Un Vendeur à domicile indépendant (VDI Acheteur Revendeur) en France peut-il bénéficier des deux opportunités offertes dans le cadre de ce Programme de motivation ? Non. En raison de leur statut juridique spécifique, ces vendeurs ne peuvent pas participer à ce Programme de motivation.

Bonus de vente Nouvel Affiliate

1. En quoi consiste le Bonus de vente Nouvel Affiliate et qui peut y prétendre ?
Les Nouveaux Comptes Brand Affiliate gagneront 25 \$ (USD) par tranche de 250 points de volume de ventes aux clients directs obtenus au cours d'un mois de la Période promotionnelle. Les paiements seront effectués dans votre monnaie locale et correspondront à 25 \$ (USD) au 1er mars 2024 (voir l'annexe A des Conditions générales pour l'Europe et l'Afrique).
2. Quand un Nouveau Brand Affiliate peut-il bénéficier du Bonus de vente Nouvel Affiliate ?

Les Nouveaux Brand Affiliates inscrits entre le 1er mars 2024 à 00 h 00 CET et le 31 décembre 2024 à 23 h 59 CET peuvent prétendre au Bonus de vente Nouvel Affiliate pendant la Période promotionnelle. Le dernier mois pour gagner un Bonus de vente Nouvel Affiliate est décembre 2024 (payé en janvier 2025).

3. Si je me suis inscrit en février en tant que Brand Affiliate, puis-je quand même prétendre au Bonus de vente Nouvel Affiliate ?
Non. Ce Bonus est offert uniquement aux Nouveaux Brand Affiliates inscrits entre le 1er mars 2024 à 00 h 00 CET et le 31 décembre 2024 à 23 h 59 CET.
4. Qu'est-ce qu'un Client direct ?
Un Client direct est un Membre ou Client au détail de niveau 1 (L1) inscrit auprès de Nu Skin qui achète des Produits par le biais de Nu Skin pour sa propre consommation. Lorsque ce Membre ou Client au détail achète des Produits par le biais des systèmes Nu Skin, le Brand Affiliate de ce Client direct ayant acheté le Produit sera crédité pour cette vente.
6. Un Brand Affiliate que j'ai parrainé est-il également mon Client direct ?
Non. Un Brand Affiliate n'est pas un Client direct aux fins de ce Programme de motivation.
7. En quoi consiste le Volume de ventes aux clients directs ?
Le Volume de ventes aux clients directs est la somme de l'ensemble des volumes de ventes issus des ventes de produits à vos Clients directs.
8. Si j'ai réalisé un Volume de ventes aux clients directs de 180 au cours de mon premier mois et de 200 au cours de mon deuxième mois, puis-je prétendre au Bonus de vente Nouvel Affiliate au cours de mon deuxième mois ?
Non. Pour bénéficier du Bonus de vente Nouvel Affiliate, vous devez atteindre au moins 250 points de Volume de ventes aux clients directs au cours d'un seul mois.
9. Y a-t-il une limite au montant que je peux gagner avec le Bonus de vente Nouvel Affiliate ?
Il n'y a actuellement aucune limite en Europe et en Afrique.
10. Si je convertis mon compte de Client au détail ou Membre en compte Brand Affiliate pendant la Période promotionnelle, puis-je participer à ce Programme de motivation ?
Oui.
11. Si j'étais Brand Affiliate avant ce Programme de motivation mais que mon compte a été clôturé, puis-je participer à ce Programme de motivation si je me réinscris en tant que Brand Affiliate pendant la Période promotionnelle ?
Oui, à condition que vous soyez en règle et que votre compte ait été clôturé avant le 1er mars 2024.
12. Si je suis promu Brand Representative au cours de mes deux premiers mois en tant que Nouveau Brand Affiliate, puis-je encore gagner le Bonus de vente Nouvel Affiliate ?
Oui, vous pouvez gagner le Bonus de vente Nouvel Affiliate au cours de vos deux premiers mois en tant que Nouveau Brand Affiliate, quel que soit votre Titre.

Bonus de développement Nouveaux Affiliates

1. En quoi consiste le Bonus de développement Nouveaux Affiliates ?
Avec le Bonus de développement Nouveaux Affiliates, vous pouvez gagner 25 \$ (USD) supplémentaires par tranche de 250 points de Volume de ventes aux clients directs combiné obtenus par vos Nouveaux Brand Affiliates directs au cours d'un mois. Les paiements seront effectués dans votre monnaie locale et correspondront à 25 \$ (USD) (voir l'annexe A des Conditions générales pour l'Europe et l'Afrique).

2. Qui peut prétendre au Bonus de développement Nouveaux Affiliates ?
Les Comptes Brand Affiliate existants et nouveaux peuvent recevoir le Bonus de développement Nouveaux Affiliates chaque mois pendant la Période promotionnelle. Le dernier mois pour gagner un Bonus de développement Nouvel Affiliate est décembre 2024 (payé en janvier 2025).
3. Qui peut être Affiliate direct ?
Un Affiliate direct est votre Brand Affiliate de premier niveau.
4. Si mes Nouveaux Brand Affiliates directs obtiennent 180 points de Volume de ventes aux clients directs combiné en un mois et 200 points de Volume de ventes aux clients directs combiné lors d'un autre mois, puis-je prétendre au Bonus de développement Nouveaux Affiliates ?
Non. Pour bénéficier du Bonus de développement Nouveaux Affiliates, les Volumes de ventes aux clients directs combinés de tous vos Nouveaux Brand Affiliates doivent atteindre au moins 250 points au cours d'un seul mois.
5. Dois-je atteindre moi-même un Volume de ventes aux clients directs de 250 pour bénéficier du Bonus de développement Nouveaux Affiliates ?
Oui. Pour bénéficier de ce bonus, vous devez obtenir au moins 250 points de Volume de ventes aux clients directs chaque mois.
6. Si j'obtiens 180 points de Volume de ventes aux clients directs en un mois et 200 points de Volume de ventes aux clients directs le mois suivant, puis-je prétendre au Bonus de développement Nouveaux Affiliates le deuxième mois ?
Non. Pour bénéficier du Bonus de développement Nouveaux Affiliates, vous devez atteindre au moins 250 points de Volume de ventes aux clients directs au cours d'un seul mois.
7. Si l'un de mes Nouveaux Brand Affiliates directs obtient 180 points de Volume de ventes aux clients directs un mois et qu'un autre obtient 200 points de Volume de ventes aux clients directs le même mois, puis-je prétendre au Bonus de développement Nouveaux Affiliates ?
Oui, tant que vous avez vous-même atteint 250 points de Volume de ventes aux clients directs. Le Volume de ventes aux clients directs combiné pour l'ensemble de nos Nouveaux Brand Affiliates directs est comptabilisé dans le cadre du Bonus de développement Nouveaux Affiliates.
8. Y a-t-il une limite au montant que je peux gagner avec le Bonus de développement Nouveaux Affiliates ?
Il n'y a actuellement aucune limite en Europe et en Afrique.
9. Y a-t-il une limite au Volume de ventes aux clients directs que je peux comptabiliser pour mes Nouveaux Brand Affiliates directs dans le cadre du Bonus de développement Nouveaux Affiliates ?
Il n'y a actuellement aucune limite en Europe et en Afrique.