

# Rejoignez l'Elite !

## Programme de motivation Leader Elite

### Version Europe et Afrique

**Vivez l'ascension jusqu'au niveau Elite !** Le Programme de motivation Leader Elite (le « Programme de motivation ») est la deuxième récompense intégrée de la feuille de route Be Elite ! (avec notre Programme de motivation Power of One<sup>1</sup> et notre Programme Platinum Elite<sup>2</sup>). Le Programme de motivation Leader Elite a pour but de promouvoir la croissance durable des Brand Affiliates à long terme par le biais des ventes aux clients. Pour cela, ce programme récompense les Brand Affiliates lorsqu'ils/elles franchissent des caps importants en matière de performances commerciales. Les régions suivantes participeront au Programme de motivation Leader Elite : Asie du Sud-Est et Pacifique, Europe et Afrique (à l'exclusion de l'Ukraine), et Amérique latine. Ce Programme de motivation est basé sur les ventes aux clients et ne rémunère pas le recrutement de Brand Affiliates.

Le Programme de motivation se déroulera du 1er juillet 2024 à 00h00 CEST au 31 décembre 2024 à 23h59 CET (la « Période du Programme de motivation »).

**CE QUE VOUS DEVEZ FAIRE : CREER TROIS LDI QUALIFIE(E)S POUR LA PREMIERE FOIS, CREER UN(E) BRAND REPRESENTATIVE G1 QUALIFIE(E) POUR LA PREMIERE FOIS ET AUGMENTER VOTRE VOLUME DE VENTES D'ORGANISATION (« VVO ») DE PLUS DE 5 000 D'UN TRIMESTRE A L'AUTRE - DES INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES SONT FOURNIES CI-DESSOUS**

**CE QUE VOUS GAGNEZ : 500 USD (POUR L'ÉQUIVALENT EN DEVISE LOCALE, CONSULTEZ L'ANNEXE A) POUR CHAQUE TRANCHE DE VOLUME DE VENTES D'ORGANISATION (VVO) SUPPLEMENTAIRE DE 5 000 OBTENUE D'UN TRIMESTRE A L'AUTRE**

#### Comment vous qualifier

Pour pouvoir vous qualifier dans le cadre de ce Programme de motivation pour un trimestre donné, vous devez remplir les conditions suivantes au cours de la période du Programme de motivation :

1. Être payé(e) en tant que Gold Partner ou niveau supérieur au moins un mois dans le trimestre en cours. Si vous vous êtes qualifié comme Team Elite en 2023 ou comme Team Elite en 2024<sup>3</sup>, vous pouvez participer au programme Platinum Elite, mais pas à ce Programme de motivation pour le trimestre en cours.
2. Créer trois LDI qualifié(e)s pour la première fois, tel que défini ci-dessous, au cours du trimestre en cours, ayant chacun(e) au moins deux Sharing Blocks, au cours du mois de la LDI, tel que défini ci-dessous
3. Créer un(e) Brand Representative G1 qualifié(e) pour la première fois, tel que défini ci-dessous, au cours du trimestre en cours, conservant son statut de paiement en tant que Brand Representative au cours du premier mois calendaire complet, tel que détaillé ci-dessous, avec au moins quatre (4) Building Blocks provenant de leur Groupe de clients (donc un volume de ventes ou VV d'au moins 2 000, sans compter les Flex Blocks).
4. Réaliser une croissance du Volume de ventes d'organisation d'au moins 5 000 d'un trimestre à l'autre, tel que défini ci-dessous.

#### Informations et définitions importantes

1. Un(e) LDI qualifié(e) pour la première fois est un(e) Brand Affiliate de votre Groupe de clients qui, pour la première fois depuis qu'il/elle a rejoint Nu Skin, soumet sa Lettre d'intention (« LDI ») et remplit au moins ses Conditions de qualification du premier mois. Le mois de la LDI est le mois civil au cours duquel un(e) Brand Affiliate soumet sa LDI à Nu Skin et dispose également d'un minimum de deux Sharing Blocks.
2. Un(e) Brand Representative G1 qualifié(e) pour la première fois est un(e) Brand Affiliate de votre Groupe de clients qui se qualifie pour la première fois au rang de Brand Representative depuis qu'il/elle a rejoint Nu Skin et se trouve dans votre G1. Le crédit sera accordé au trimestre au cours duquel la Date de promotion du/de la Brand Representative survient (par exemple, un(e) nouveau/nouvelle Brand Representative dont la Date de promotion au rang de Brand Representative est le 1er septembre sera comptabilisé(e) dans le troisième trimestre).
3. Le premier mois calendaire complet au cours duquel la personne est considérée comme payée en tant que Brand Representative est le mois calendaire de la Date de promotion du/de la Brand Representative. Si la Date de promotion du/de la Brand Representative tombe le 8, le 15 ou le 22

---

<sup>1</sup> Pour tout savoir sur le Programme de motivation Power of One, consultez les Conditions générales disponibles dans My Workspace sur nuskin.com.

<sup>2</sup> Pour tout savoir sur le Programme Platinum Elite 2024, consultez le règlement de Platinum Elite 2024 disponible dans My Workspace sur nuskin.com.

<sup>3</sup> Pour tout savoir sur le Programme Team Elite 2024, consultez le règlement de Team Elite 2024 disponible dans My Workspace sur nuskin.com.

d'un mois calendaire au cours de la période du Programme de motivation, le premier mois calendaire complet est considéré comme le mois calendaire suivant la date de promotion du/de la Brand Representative.

4. Aux fins de ce Programme de motivation, le Volume de ventes d'organisation d'un(e) Brand Representative est la somme du Volume de ventes mensuel de son Groupe de clients, des Groupes de clients de ses Brand Representatives G1-G6, du G6 de sa position de Business Builder et du G6 de sa position de Business Builder Team Elite, pour chaque mois du trimestre. Le Volume de ventes d'organisation trimestriel est calculé en additionnant le Volume de ventes d'organisation pour les trois mois calendaires d'un trimestre donné pour chaque trimestre en 2024. La croissance du Volume de ventes d'organisation d'un trimestre à l'autre est calculée en comparant le Volume de ventes d'organisation du trimestre en cours au Volume de ventes d'organisation du trimestre précédent. Cela signifie que le T3 sera comparé au T2 et le T4 au T3.
5. Ce Programme de motivation ne modifie pas le Plan de rétribution des ventes dans votre marché.
6. Ce Programme de motivation sera payé environ cinq semaines après la fin du trimestre, en même temps que le paiement de la commission mensuelle (par exemple, un bonus gagné au cours de la période de vente du T3 sera versée au début du mois de novembre si toutes les conditions de paiement sont remplies).
7. Le dernier trimestre pour obtenir ce Programme de motivation sera le quatrième trimestre 2024, payé en février 2025.
8. Un compte Brand Affiliate peut gagner jusqu'à 5 000 USD (pour les équivalents en devise locale, voir l'Annexe A ci-dessous) par trimestre.

#### CONDITIONS GENERALES SUPPLÉMENTAIRES DU PROGRAMME DE MOTIVATION

Vous reconnaissez et acceptez que votre Participation à cette Promotion constitue votre accord entier et sans réserve des règles et exigences de la Promotion, y compris des présentes conditions générales :

1. Seul(e)s les Brand Affiliates Nu Skin en règle opérant sur les marchés Velocity ou Velocity EX participant(e)s peuvent prendre part à ce Programme de motivation. En cas de violation des conditions générales de votre Contrat Brand Affiliate, des Règles commerciales et administratives, du Plan de rétribution des ventes ou de la présente Promotion (collectivement les « Contrats »), vous pouvez être considéré(e) comme inéligible et la Société peut, à son entière discrétion, refuser de remettre les récompenses indiquées dans la présente Promotion, prendre l'une des mesures indiquées dans les Contrats et chercher à récupérer tous les frais encourus résultant d'une manipulation quelle qu'elle soit, y compris en retenant les rétributions des ventes futures.
2. L'éligibilité aux récompenses en vertu de ce Programme de motivation repose sur le fait de remplir les conditions de ce Programme de motivation et toutes les conditions des Accords, y compris les conditions de ventes au détail. Aucun bonus n'est perçu pour le recrutement. Vous ne recevrez aucune rétribution pour votre activité de parrainage d'autres Brand Affiliates. Vous reconnaissez et acceptez que les ventes au détail sont un élément important du Plan de rétribution des ventes. En qualité de Brand Affiliate, vous n'êtes soumis(e) à aucune condition concernant les stocks. Il vous est interdit de commander plus qu'une quantité raisonnable de stocks. En passant une commande, vous certifiez avoir vendu ou consommé au moins 80 pour cent de l'ensemble de vos stocks issus de commandes antérieures.
3. La Société se réserve le droit d'auditer et d'évaluer la validité de vos performances dans le cadre de ce Programme de motivation, y compris en soumettant les commandes de dropshipping à une vérification des clients. Tout compte qui a été établi en violation du Contrat, y compris tout compte qui a été établi pour manipuler le présent Programme de motivation ou le Plan de rétribution des ventes, sera considéré comme non valide et pourra faire l'objet d'une action disciplinaire.
4. Vous ne pouvez pas acheter ou encourager d'autres Brand Affiliates à acheter des Produits pour bénéficier des récompenses prévues par la présente Promotion. Cette Promotion est conçue pour récompenser les participant(e)s ayant bâti des Groupes de clients sains et ayant aidé d'autres participant(e)s à bâtir des Groupes de clients sains. La Société se réserve le droit de refuser de verser toute récompense au titre de ce Programme de motivation si elle détermine que le/la Brand Affiliate a encouragé d'autres participant(e)s à acheter des stocks pour satisfaire aux conditions de qualification plutôt que de les aider à constituer un groupe de clients.
5. Toute fusion de compte intervenant pendant la période du Programme de motivation peut avoir une incidence sur l'éligibilité aux récompenses en vertu de ce Programme de motivation.
6. Le retour de produits Nu Skin par vous-même, vos Clients ou d'autres membres de votre Groupe de clients ou de votre Équipe peut affecter votre éligibilité à recevoir les récompenses gagnées dans le cadre du Programme de motivation. Si des récompenses gagnées dans le cadre du Programme de motivation ont déjà été versées pour des Produits Nu Skin retournés, Nu Skin peut récupérer les récompenses comme indiqué dans les Règles commerciales et administratives.
7. La Société se réserve le droit de modifier ou de mettre fin au Programme de motivation à tout moment, à l'entière discrétion de la Société. En cas de cessation, seules les récompenses gagnées jusqu'à la date de résiliation de ce Programme de motivation seront payées.
8. Ce Programme de motivation n'est pas applicable à nos Brand Affiliates au Vietnam ou en Ukraine.
9. La Chine continentale opère selon un modèle commercial séparé et distinct, et ne participera pas à ce Programme de motivation.
10. La signification des mots commençant par une majuscule n'étant pas définis dans ce Programme de motivation figure dans les Contrats. Aux fins du présent Programme de motivation, « Société » fait référence à Nu Skin International, Inc. et ses filiales.
11. La valeur d'une récompense peut être reportée pour raison fiscale, comme l'impose la loi. Les Brand Affiliates sont seul(e)s responsables de la déclaration et du paiement de toutes les taxes applicables associées à ce Programme de motivation.
12. Le Programme de motivation et les présentes Conditions générales seront régis conformément aux lois de l'État de l'Utah aux États-Unis, et interprétés conformément à ce droit. Le lieu exclusif convenu pour l'arbitrage de tout litige est le comté de Salt Lake, dans l'État de l'Utah. Tout litige relatif à ce

Programme de motivation et à ces conditions générales sera résolu par le biais du processus de résolution des litiges décrit dans les Règles commerciales et administratives de Nu Skin, qui couvrent les exigences d'arbitrage final et contraignantes énoncées au Chapitre 7. L'arbitrage sera entendu par un(e) seul(e) arbitre et aura lieu à Salt Lake City, dans l'Utah, aux États-Unis. L'arbitre sera choisi(e) par les parties au différend et l'arbitrage sera rendu conformément aux AAA Commercial Arbitration Rules (Règles d'arbitrage commercial de l'American Arbitration Association). La procédure se déroulera en anglais, mais à la demande et aux frais du/de la Brand Affiliate demandeur/demandeuse, les documents et témoignages seront traduits dans la langue de son choix. La décision et la sentence de l'arbitre sont définitives et contraignantes et peuvent être prononcées par tout tribunal d'État ou fédéral situé dans le comté de Salt Lake, dans l'État de l'Utah, ayant compétence en la matière. Vous et Nu Skin acceptez de relever des compétences personnelles d'un tribunal étatique ou fédéral situé dans le Comté de Salt Lake dans l'État de l'Utah, pour statuer sur les affaires liées à l'arbitrage et vous renoncez à toute objection concernant un lieu inapproprié. L'arbitre, et non un tribunal ou une agence fédérale, étatique ou locale, disposera de l'autorité exclusive pour résoudre tout litige lié à l'interprétation, l'applicabilité, l'exécution ou la formation de la Convention d'arbitrage, y compris, mais sans s'y limiter, toute allégation selon laquelle tout ou partie de la Convention d'arbitrage est nulle ou annulable.

13. En participant, les Brand Affiliates acceptent la non-responsabilité de Nu Skin Enterprises, Inc., ses filiales, affiliés, directeurs, dirigeants, employés, représentants et agents en cas de blessure, de perte ou dégâts en tout genre résultant de ou en relation avec la promotion ou la réception ou l'utilisation de toute récompense.
14. La version originale anglaise de ces Conditions générales a été traduite dans plusieurs langues. En cas de divergence ou de contradiction entre la version anglaise et les versions traduites de ces Conditions générales, la version anglaise prévaudra.
15. Le retard ou l'incapacité de la Société à exercer ou appliquer un droit ou des dispositions en vertu des présentes Conditions générales ne doit pas constituer une renonciation d'un tel droit ou d'une telle disposition.
16. Si une partie des présentes conditions générales est jugée illégale, nulle ou inapplicable, cette partie sera considérée comme supprimée et n'affectera pas la validité et l'applicabilité des autres dispositions.

Générer une rétribution significative en tant que Brand Affiliate exige du temps, des efforts et un investissement de taille. Votre succès dépendra également de vos compétences, talents et aptitudes de direction. Il n'y a aucune garantie de réussite et les résultats varient considérablement selon les participants. Une liste exhaustive des revenus à chaque niveau du Plan de rétribution des ventes pour votre région/marché est disponible sur [www.nuskin.com](http://www.nuskin.com).

## Annexe A – Équivalents en monnaie locale

Marché	Montant	Devise
<b>Montant en USD</b>	500	USD
<b>Europe et Afrique</b>		
Autriche	465	EURO
Belgique	465	EURO
Allemagne	465	EURO
Espagne	465	EURO
Finlande	465	EURO
France	465	EURO
Irlande	465	EURO
Italie	465	EURO
Luxembourg	465	EURO
Pays-Bas	465	EURO
Portugal	465	EURO
Slovaquie	465	EURO
Hongrie	180 000	FORINT
Suisse	450	FRANC SUISSE
Islande	70 000	COURONNE ISLANDAISE
République tchèque	11 700	COURONNE TCHEQUE
Suède	5 400	COURONNE SUÉDOISE
Danemark	3 450	COURONNE NORVÉGIENNE
Roumanie	2 300	LEU
Norvège	5 400	COURONNE NORVÉGIENNE
Royaume-Uni	400	LIVRE
Afrique du Sud	9 400	RAND
Pologne	2 000	ZLOTY